



GRASPOINTNER
Sustainable innovation.

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) Area Sales Manager für Steiermark und Kärnten

Die BG-Graspointner GmbH zählt zu einer wachstumsstarken internationalen Unternehmensgruppe mit 18 Gesellschaften. Wir entwickeln und fertigen komplexe Entwässerungssysteme, sowie Betonfertigteile für den Bahn- und Straßenbau. Mit innovativen Entwässerungssystemen aus unserem einzigartigen Beton-Werkstoff FILCOTEN® HPC leisten wir einen wertvollen Beitrag zum Klima- und Umweltschutz. Die Vielfalt unserer 460 Mitarbeiter in 15 Ländern macht uns zu einer lebendigen Großfamilie.



Firmensitz
Oberwang



Ab 01/2027



Vollzeit



Home Office
(Außendienst)



Flexible
Arbeitszeiten

In dieser Position übernimmst du ein gut eingeführtes Vertriebsgebiet und bist für sämtliche unserer B2B Vertriebstätigkeiten in der Steiermark und in Kärnten verantwortlich. Du gewährleistest eine bestmögliche Betreuung unserer Bestandskunden und akquirierst durch vorausschauendes Management der Marktchancen kontinuierlich Neukunden und -projekte.

Diese Aufgaben erwarten dich:

- Umfassende Betreuung der B2B Bestandskunden u.a. im Baustoffhandel, der Bauindustrie, des Bau- und Baunebengewerbes
- Akquisition von neuen Kunden sowie laufende Bearbeitung von neuen/aktuellen Projekten
- Führung von Beratungsgesprächen und Verkaufsverhandlungen unter Berücksichtigung der aktuellen Konditionsvereinbarungen
- Zielgerichtete Zusammenarbeit auf Augenhöhe mit den Bereichen Customer Service, Technischer Support, Lead Management und Inside Sales, v.a. im Großprojektgeschäft
- Selbständige Abklärung von wiederkehrenden technischen Rückfragen im Tagesgeschäft
- Interne Weitergabe von Marktinformationen zu Trends, Wettbewerbern und Produktideen
- Reporting an die Verkaufsleitung Österreich, Mitwirkung bei der jährl. Budgeterstellung

Womit du uns begeistern kannst:

- Erfolgreich abgeschlossene technische/kaufmännische Ausbildung (z.B. Lehre, HTL, HAK)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb/Außendienst sowie in der Baubranche (B2B) oder branchennahem Umfeld von Vorteil
- Gutes technisches Grundverständnis und Hands on Mentalität
- Hohe Kundenorientierung, Verantwortungsbewusstsein und Einsatzbereitschaft
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Versierter Umgang mit MS Office, SAP-Kenntnisse von Vorteil

Das bieten wir dir:

- Eine langfristige Anstellung und vielfältige Tätigkeit in einem international tätigen, nachhaltigkeitsorientierten Familienunternehmen
- Ein wertschätzendes, freundschaftliches Arbeitsumfeld: Flache Hierarchien, direkte Kommunikation auf Augenhöhe, hilfsbereite und engagierte Kollegen
- Ein Gehalt, das dem KV für Angestellte in Gewerbe, Handwerk und Dienstleistung unterliegt (40h/Woche), wobei wir eine marktkonforme Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung anbieten.

Deine Benefits:



Moderne Büroräumlichkeiten



Familienfreundlicher
Arbeitgeber



Nachhaltiges Unternehmen



Firmenwagen



Smartphone



Attraktives Gehalt



Weiterbildung



Ausgewogene
Work-Life Balance



Bike-Leasing



Mitarbeitererevents



Magdalena Graspointner
Human Resources

E-Mail: karriere@bg-graspointner.com
Tel: +43 (06233) 8900-213
Web: www.bg-graspointner.com

BG-Graspointner GmbH
Gessenschwandt 39
4882 Oberwang (Mondseeland)



Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen!